

Wir sind die **Guma AG** - Die unabhängige und umsetzungsstarke Produzentin von massgeschneiderten Qualitätsprodukten im Bereich flüssiger Lebensmittel. Mit den rund 60 Mitarbeitenden unterstützen wir unsere Kunden in der Lebensmittelbranche mit individuellen Produktlösungen. Als Arbeitgeber setzen wir auf ein gutes Miteinander und zeitgemässe Arbeitsbedingungen.

Bei der umfassenden Betreuung unserer Kunden im Markt nimmt die Verkaufsabteilung eine zentrale Rolle ein. Zur Stärkung unseres schlagkräftigen Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine umsetzungsstarke, kommunikative und motivierte Persönlichkeit als

## Key Account Manager/in 100%

Dabei sind Sie verantwortlich für eine nachhaltige und profitable Weiterentwicklung aller Kunden- und Produktgruppen im Portfolio.

### Was Ihre Hauptaufgaben sind

- Betreuung und strategische Weiterentwicklung von bestehenden Key Accounts
- Erschliessung neuer Kanäle und Akquisition von Neukunden
- Management von Kundenprojekten als direkte Schnittstelle zwischen Markt und Unternehmen
- Erstellung von Angeboten und Durchführung von Jahresgesprächen und Verhandlungen mit kompletter Umsatz- und Budgetverantwortung
- Analyse von verkaufsrelevanten Kennzahlen und Ableitung entsprechender Massnahmen
- Beobachtung von Markttrends sowie Erarbeitung und Umsetzung von Wachstumschancen
- Enge Zusammenarbeit mit den Abteilungen Entwicklung, Einkauf, Produktion und QS bei der Schaffung von Mehrwerten und Lösungen für unsere Kunden

### Was Sie mitbringen

- Abgeschlossene Aus- oder Weiterbildung im kaufmännischen Bereich
- Mehrjährige Berufserfahrung und nachweisbare Erfolge im Vertrieb von Lebensmitteln oder lebensmittelnahen Branchen
- Ausgeprägte Begeisterung für unsere Kunden und ihre Bedürfnisse
- Fundierte Erfahrung in der Leitung von abteilungsübergreifenden Projekten
- Strategisches, vernetztes und konzeptionelles Denken mit Blick fürs Grosse und Ganze
- Hohe Teamfähigkeit und Kooperationsbereitschaft
- Strukturierte und selbständige Arbeitsweise in einem flexiblen und schnellen Umfeld
- Gute Englisch Kenntnisse sind von Vorteil

### Sie passen gut zu uns, wenn Sie....

- ... in Chancen und Lösungen denken
- ... kunden- und marktorientiert agieren
- ... gerne Eigenverantwortung übernehmen
- ... souverän und überzeugend kommunizieren
- ... neugierig und unternehmerisch sind
- ... zielstrebig und strukturiert arbeiten
- ... Teil einer dynamischen, lebendigen und erfolgreichen Unternehmung sein wollen

### Was wir bieten

Eine abwechslungsreiche, spannende und herausfordernde Tätigkeit in einem motivierten Team mit viel Optionen zur Weiterentwicklung und Gestaltungsfreiraum. Wir bewegen uns in einem lebhaften und modernen Arbeitsumfeld mit einer offenen und sehr kollegialen Unternehmenskultur.

Werden Sie Teil unseres Teams! Auf Ihre elektronische Bewerbung freuen wir uns!

### Kontakt

Claudia Weber  
Leiterin HR  
T +41 55 619 20 30  
[claudia.weber@guma.ch](mailto:claudia.weber@guma.ch)